

INCHIESTA



# DALLA PARTE DEL CLIENTE

L'annuncio di un accordo importante, i traguardi, gli obiettivi, le strategie di un'impresa che non perde mai di vista la concretezza e propone da sempre soluzioni innovative, concepite per facilitare lo sviluppo collaborativo dei prodotti. CIMsystem si racconta attraverso le avanzate tecnologie CAD/CAM e la gamma differenziata di sistemi e servizi creati per trasformare i progetti in oggetti, le idee in realtà. La forza che la muove? Soddisfare efficacemente le richieste di un mercato esigente.

di Alviana Trudu

Per le aziende come CIMsystem qualità e innovazione rappresentano i presupposti per conseguire gli obiettivi della competitività e dell'eccellenza. L'azienda di Cinisello Balsamo (MI), leader nello sviluppo e commercio di software CAD/CAM, ha annunciato la partnership con Geometric Technologies, fra i principali fornitori mondiali di soluzioni PLM, servizi d'ingegnerizzazione e sistemi di Offshore Product Development (OPD): è un importante accordo per la distribuzione in esclusiva di CAMworks in Italia.

## IL CLIENTE AL CENTRO

Fin dai suoi esordi, nel 1999, CIMsystem vanta solide competenze nel campo dell'implementazione e si distingue per la capacità di capire a fondo le esigenze dei clienti. "La nostra cultura imprenditoriale è orientata allo sviluppo e alla commercializzazione di soluzioni CAD/CAM avanzate, aperte e di facile utilizzo per differenti applicazioni", spiega Luigi Fanin, Direttore Tecnico di CIMsystem.

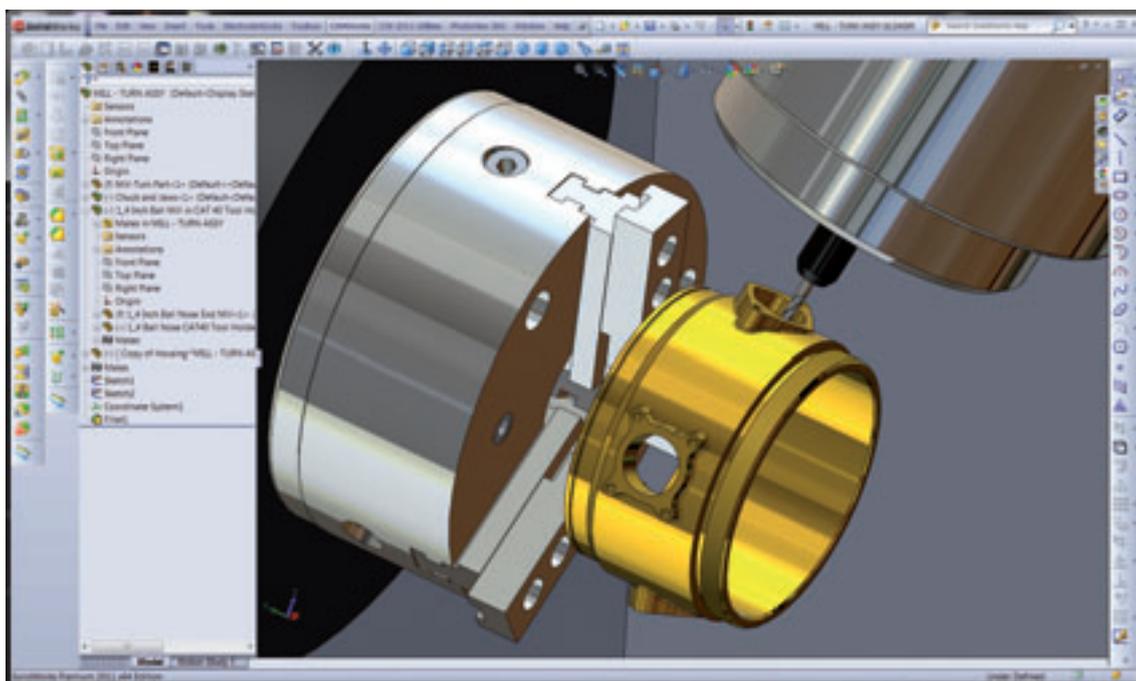
"La forza dell'azienda è un'organizzazione internazionale fondata su una solida esperienza commerciale, sull'affidabilità dei prodotti e sull'alta qualità del servizio di assistenza. L'accordo di partnership con Geometric Technologies per la distribuzione di CAMworks è il risultato di una strategia che vede il cliente al centro dei nostri interessi. Attraverso l'accordo, infatti, CIMsystem potrà fornire

in esclusiva agli utilizzatori italiani una delle soluzioni di punta di Geometric e tutti i servizi di formazione tecnica e di supporto della gestione del prodotto".

La vision dell'azienda è sempre molto attenta ai mutamenti che attraversano i processi di sviluppo prodotto e di approccio al mercato. Da qui deriva l'esigenza pressante e vitale di proporre soluzioni innovative quali appunto CAMworks.

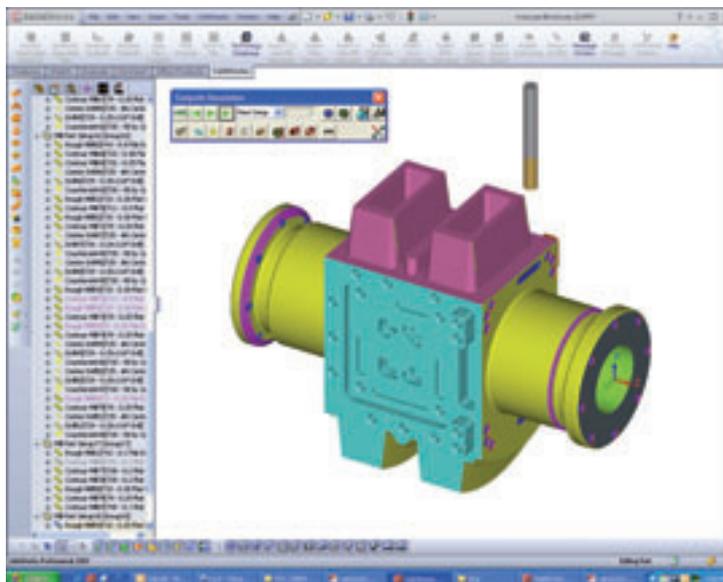
Geometric Technologies, grazie al suo portfolio di Global Engineering e di Digital Technology per la Gestione del Ciclo di Vita del Prodotto, assicura ai clienti gli strumenti più adatti per formulare, implementare ed eseguire la completa automazione dei processi.

Con sede operativa a Mumbai, in India, Geometric Technologies è quotata alla Borsa Nazionale e nel 2011 ha registrato profitti consolidati pari a 136,47 milioni di dollari; conta oltre 3.900 dipendenti in tutto il mondo. Classificata al livello 5 CMMI 1.1 per i suoi servizi software, Geometric è certificata ISO 9001:2008 per i processi d'ingegnerizzazione e ISO 27001:2005 per le procedure aziendali. In particolare, la divisione Desktop Products and Technologies sviluppa soluzioni avanzate per incrementare la produttività, migliorare la qualità del design e ridurre i tempi di risposta. Geometric opera attraverso la propria rete di OEM e progetta e implementa soluzioni personalizzate per le diverse applicazioni.



**Potente e intuitivo, CAMWorks assicura un vantaggio competitivo agli utenti grazie a flessibili tool d'automazione, capaci di migliorare l'efficienza complessiva delle lavorazioni, che diventano "intelligenti".**

**Simulazione cinematica  
di un percorso utensile nelle  
lavorazioni di tornitura-fresatura.**



“Per la nostra azienda, rappresentare in Italia una realtà prestigiosa e innovativa come Geometric Technologies costituisce un ulteriore valore aggiunto in termini di affidabilità e offerta un pacchetto di soluzioni più ampio e articolato. Abbiamo scelto CAMWorks perché è una soluzione in grado di aiutare realmente le imprese nella programmazione CNC; è un sistema efficace, aperto, semplice nell’apprendimento e nell’utilizzo delle sue funzionalità”, ha sottolineato Luigi Fanin. Potente e intuitivo, CAMWorks assicura un vantaggio competitivo agli utenti grazie a flessibili tool d’automazione, capaci di migliorare l’efficienza

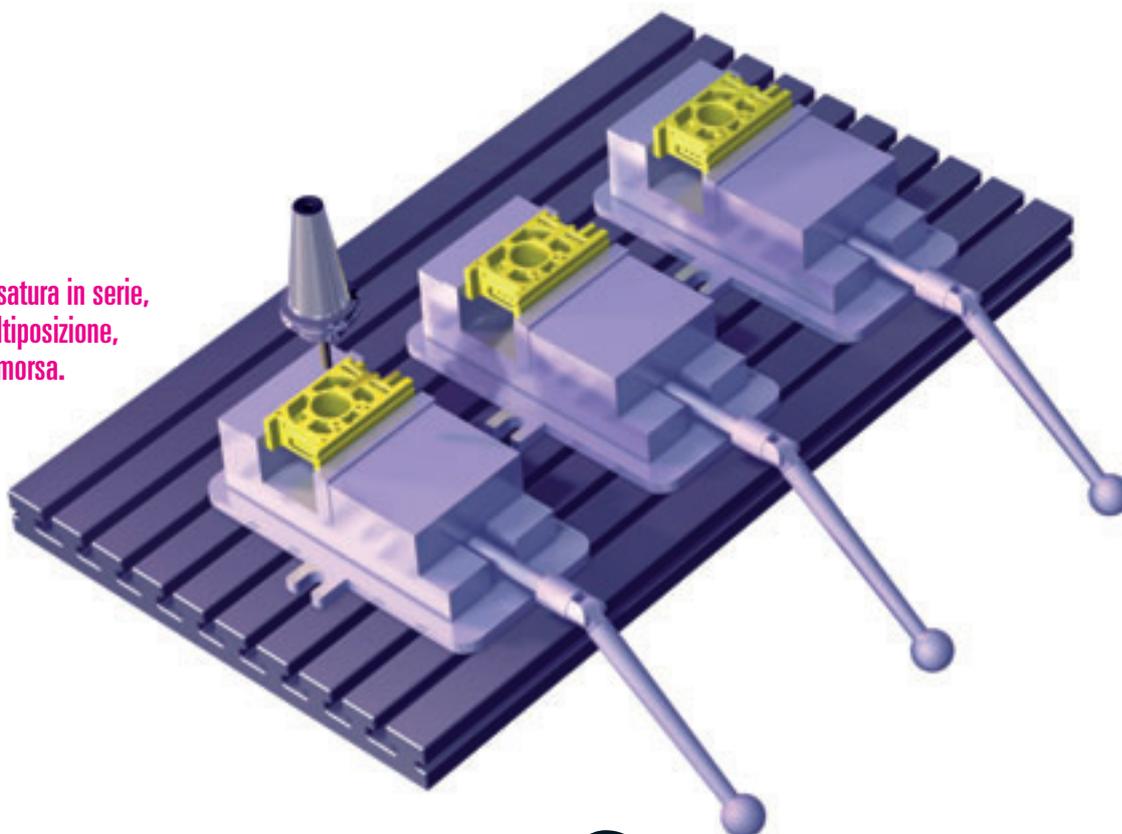
complessiva delle lavorazioni, che diventano “intelligenti”.

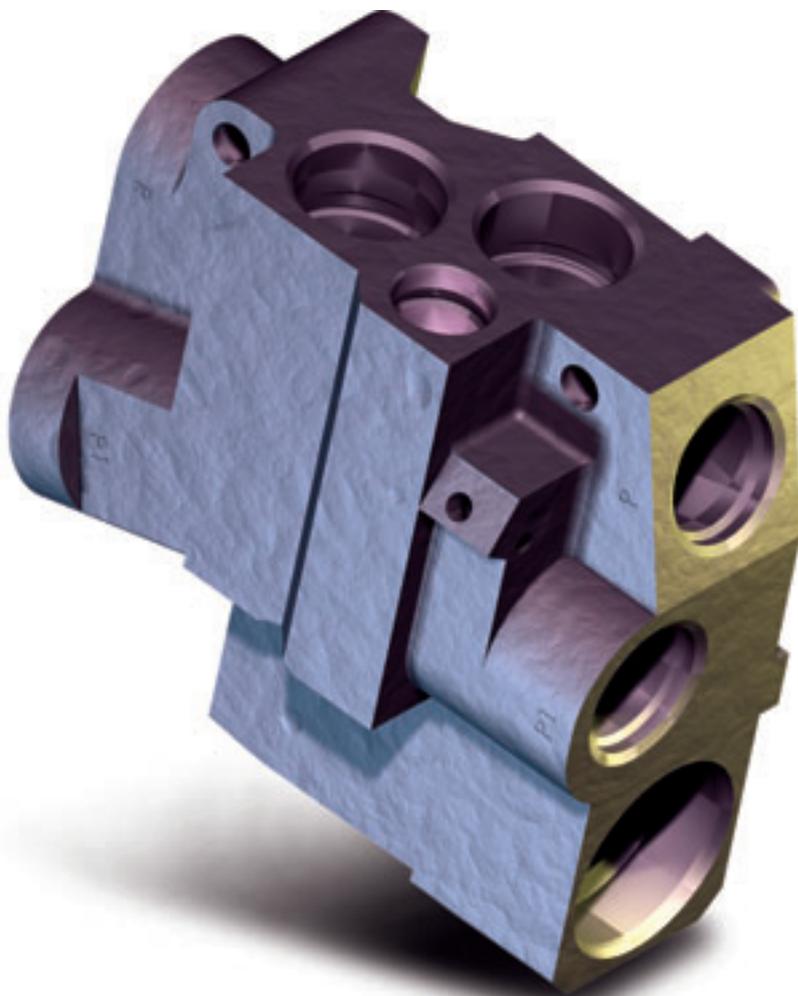
La sinergia fra queste due importanti realtà mette a disposizione dei clienti una piattaforma adeguata per trasformare le idee in realtà, garantendo efficienza, produttività e flessibilità per tutto il ciclo di vita del prodotto.

## LA FORZA DELLE IDEE

CIMsystem investe costantemente nello sviluppo di nuovi prodotti e nell’implementazione di quelli esistenti, lavorando a stretto contatto con i

**Fresatura in serie,  
multiposizione,  
su morsa.**





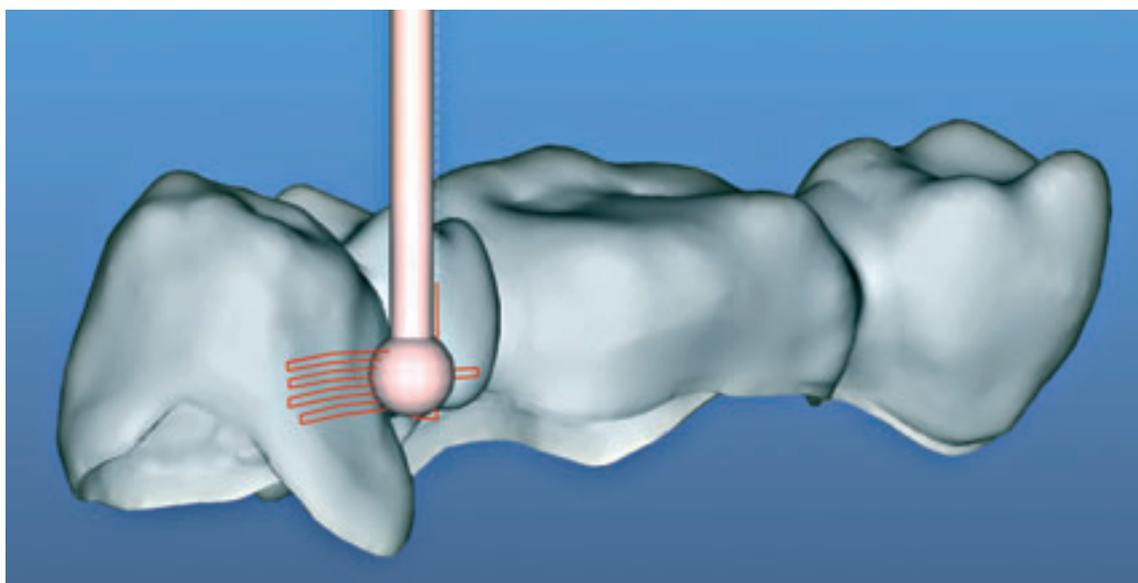
**Render fotorealistico di un particolare meccanico fresato.**

Il portfolio aziendale include un'ampia gamma di soluzioni quali SUM3D, Bamboo, SerCom, numerosi plug-in per Rhinoceros™ e i prodotti dedicati al settore dentale: SUM3D Dental e DentalShaper. SUM3D è un CAM tridimensionale che permette la programmazione di macchine utensili CNC e robot. L'estrema flessibilità e le sue potenzialità tecnologiche assicurano la programmazione efficace e veloce sia con macchine di 'vecchia' concezione che con macchine ad alta velocità o multifunzione. I settori di applicazione sono molteplici: industria degli stampi, modellisti, cantieri navali, industrie meccaniche, petrolchimiche e medicali. Moduli specificatamente studiati consentono di lavorare il legno, il marmo ed i metalli preziosi.

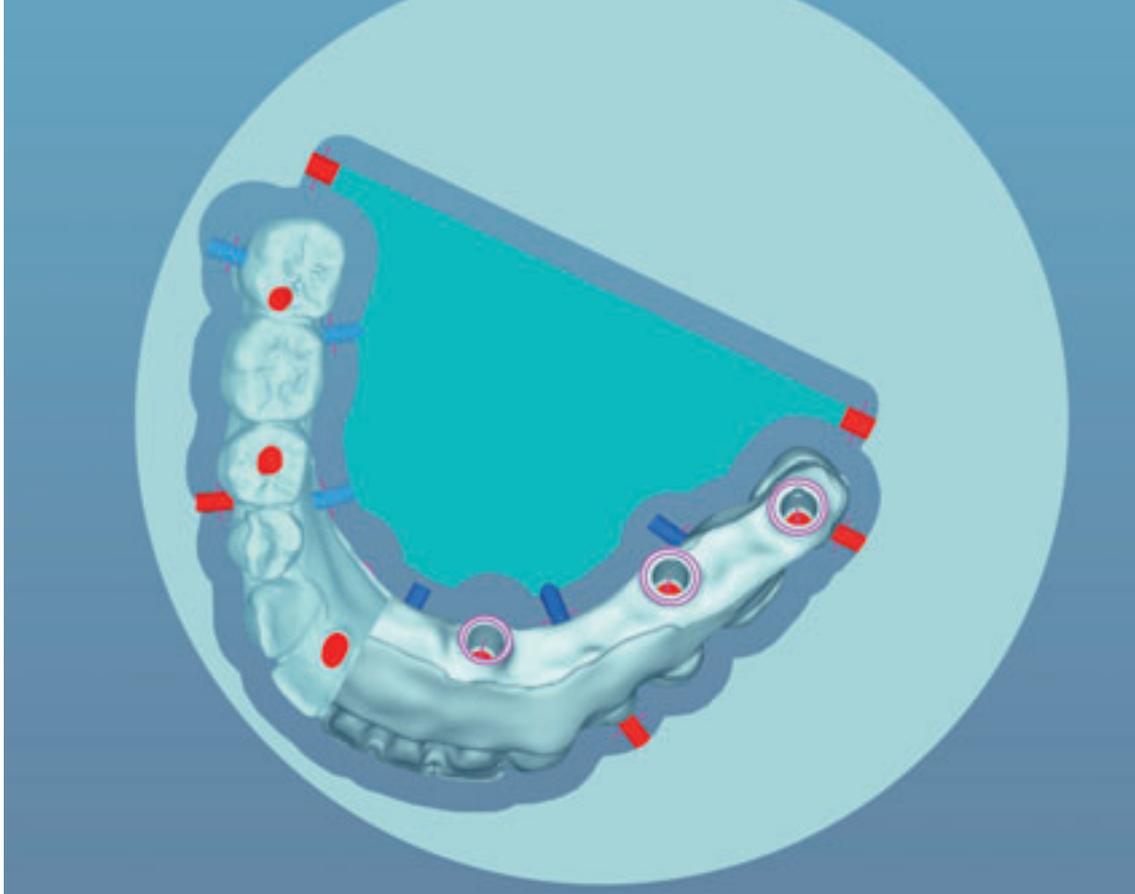
clienti per personalizzare le specifiche richieste. "I nostri clienti sanno che il prodotto non nasce solo nell'ufficio tecnico, ma è necessaria una sua gestione a monte e a valle che comprende una valutazione delle esigenze di mercato, la produzione, la vendita, l'assistenza. Per questo è necessario parlare di soluzioni per il ciclo di vita del prodotto", dice Fanin.

Bamboo è una soluzione pensata per generare percorsi di taglio utilizzando differenti tecnologie quali l'erosione a filo a 2 e 4 assi, il taglio laser, water jet e ossitaglio: partendo da una qualsiasi geometria 2D o 3D, il software calcola un sicuro, veloce ed efficiente percorso.

SerCom è un software per Windows che, con un'unica interfaccia, consente l'archiviazione dei programmi di lavoro da qualsiasi CNC a uno o



**Individuazione e lavorazione automatica di parti sottosquadra.**



Creazione automatica di stabilizzatore, linee dei colletti, fori e piani degli impianti.

più PC: in tal modo è possibile memorizzare in una banca dati sicura tutti i programmi ottimizzati, rendendoli disponibili anche per successive applicazioni.

Rhinoceros™ è uno dei modellatori di superfici di Classe A più diffusi al mondo, specifico per il design industriale, si rivolge anche a categorie professionali che operano in realtà produttive al cui interno siano presenti reparti di progettazione, prototipazione e produzione. Questo applicativo 3D, arricchito da numerosi plug-in, ha come finalità prioritaria il design e lo sviluppo di nuovi prodotti.

SUM3D Dental è nato nel 2006 e costituisce l'evoluzione del CAM SUM3D applicata al settore dentale. Si è subito imposto sul mercato con grande successo tra i clienti per le sue caratteristiche di flessibilità e per l'ampia offerta di soluzioni automatizzate appositamente studiate per semplificare il lavoro dei laboratori odontotecnici.

DentalShaper è un plug-in per Rhinoceros™ che consente di importare differenti formati CAD dentali e compiere sui modelli importati, operazioni quali ad esempio la creazione di cappette dentali, l'inserimento di un'interfaccia in un impianto definendone asse e orientamento, l'estrusione del moncone dentale e della relativa cavità, partendo da mesh di scansione intra-orale. Inoltre, grazie all'integrazione con SUM3D Dental è possibile trasferire i lavori eseguiti al modulo CAM per la generazione dei percorsi utensile.

“Non è semplice spiegare cosa oggi il cliente si

aspetti da noi, oltre ai costanti miglioramenti di prodotto. Indubbiamente l'utilizzatore trova le proprie motivazioni all'acquisto anche nei programmi di formazione qualificata e nei servizi di consulenza e assistenza post-vendita che i tecnici di CIMsystem sono in grado di assicurare per ogni specifica esigenza”, dice Fanin.

## UNO SGUARDO AL FUTURO

Il successo delle applicazioni sviluppate in ambito dentale ha indubbiamente modificato ed ampliato il mercato delle clientela tradizionale di CIMsystem. Gli aggiornamenti dei software sono rilasciati ad un ritmo costante per mantenere i clienti al passo con l'evoluzione tecnologica di un settore in pieno sviluppo.

Ad oggi la società vanta oltre 5.500 clienti nel mondo di cui più di 1.000 in ambito dentale; il fatturato è in crescita del 30%, lo staff professionale e la rete mondiale di distributori sono in continua espansione.

Per scoprire “live” le novità di CIMsystem e seguirne le evoluzioni, oltre a visitare i siti [www.cimsystem.com](http://www.cimsystem.com), [www.sum3ddental.com](http://www.sum3ddental.com) e i Social Network Facebook, Youtube e Twitter, è importante non mancare all'appuntamento fieristico del MECSPE di Parma, dal 29 al 31 marzo. CIMsystem è presente allo stand K30, padiglione 6, e presso l'Unità dimostrativa “Dalla diagnosi alla protesi finita”.